



Dienstleistungs-Angebot

zur Gewinnung
neuer Geschäftskontakte
im Segment:

„Mittelstandsmarkt“
(B2B an KMU)

Dipl-Betriebswirt (VWA)
Jens Wiemeyer & Partner
Hersbruckerstr. 2
91207 Lauf

Telefon +49 9123 985620
Telefax +49 9123 985629
E-Mail: info@b-in.de
Internet: <http://www.b-in.de>

- Akquiseberatung
- Personalauswahl
- Personalentwicklung
- Teamentwicklung

- für:
- Management
- Service
- Vertrieb

Bankverbindung:
HypoVereinsbank
Kto: 1000195584
BLZ 76020070



50 neue Geschäftskontakte

Wir arbeiten für Sie als exklusiver Kontaktlieferant und bewerben am Telefon Ihr Unternehmen auf Entscheidungsebene und stellen Geschäftskontakte her.

Ein Geschäftskontakt gilt als hergestellt, wenn mit einer autorisierten Person gesprochen wurde und diese eine konkrete Aussage zum aktuellen Bedarf abgegeben hat:

A: es besteht ein aktueller Bedarf in der Entscheidungsphase

B: es besteht ein aktueller Bedarf in der Planungsphase

C: derzeit besteht kein aktueller Bedarf aber Interesse an einer Vertiefung des Kontaktes

Investition: **6.290,00 €**

Neben der Pauschale haben Sie keine weiteren Kosten zu erwarten. In der Pauschale inbegriffen sind folgende Leistungen:

Einarbeitung:

Wir schulen uns durch Ihre aussagefähigen Unterlagen und telefonische Rücksprache.

150 Stk. Adressen:

Diese werden von uns oder von Ihnen gestellt und von Ihnen abgeglichen. Nach Rücksprache können Sie Adressen zu jedem Zeitpunkt sperren.

1.000 Stk. Telefonkontakte:

Ein Telefonkontakt ist jedes erfolgte Telefongespräch mit einer zielführenden Person und auch jeder Kontaktversuch wie z.B. bei besetzt oder niemand hebt ab.

Datenbank:

Wir richten eine Berichts-Datenbank ein und protokollieren damit jeden Telefonkontakt. Nach Abschluss des Auftrages übergeben wir Ihnen alle qualifizierten Adressdaten.

Berichte:

Pro Geschäftskontakt erstellen wir einen ABC-Bericht der Ihnen tagesaktuell per Email zugesendet wird. Falls schneller reagiert werden muss rufen wir Sie direkt auf dem Handy an.

Akquise ist Vertrauenssache. Wir verpflichten uns deshalb zu Stillschweigen über die Zusammenarbeit, Inhalte der Berichte und die geschäftlichen Aktivitäten mit Ihrem Hause.

Der Auftrag ist beendet, wenn

- 50 Geschäfts-Kontakte hergestellt wurden
- oder 1.000 Telefonkontakte erfolgten
- oder alle Adressen qualifiziert und auf Bedarf überprüft wurden

Angebotsbindung 6 Wochen

Optionen:

Workshop:

Je nach Komplexität und Umfang Ihrer Aufgabenstellung sollten Sie die Durchführung eines Workshop in Ihrem Hause überlegen. Wir empfehlen grundsätzlich diesen Workshop von und mit Martin Wilhelm durch zu führen. Die Workshopzeiten sind 9.30 bis 12.30 und 13.30 bis 15.30. Der Workshop beginnt mit einem Kurzvortrag über - Das Wesen der Telefonakquise - und im Anschluss werden folgende Themen bearbeitet:

- Wie muss Ihr Unternehmen am Telefon präsentiert werden
- Welche erfassbaren Merkmale definieren aus Ihrer Sicht einen Interessenten
- Welche Problemlösung bieten Sie der Zielgruppe
- Welche Vorteile bieten Sie der Zielgruppe
- Welche Aktion können Sie zur Unterstützung der Akquise bieten
- Was sollten die Zielpersonen wahrnehmen
- Welche messbaren Ziele und Ergebnisse wollen Sie erreichen
- Wie ist das Profil des optimalen Akquisiteur
- Wie soll der Informationsfluss zu Ihrer Verkaufsorganisation erfolgen

Mehrpreis 800,00 €zzgl. Reisekosten

Projekttablauf:

1. **Optional:** Wir starten mit einem gemeinsamen Workshop
2. Sie übergeben uns Ihre aussagefähigen Unterlagen. Wir arbeiten uns ein und klären telefonisch offene Fragen.
3. Sie buchen verbindlich unsere Kapazitäten und Leistungen.
4. Gemeinsam werden die Zielgruppen und Zielgebiete definiert.
5. Wir recherchieren und erstellen eine Liste von Adressen.
6. Sie gleichen alle Adressen ab bzw. ergänzen oder tauschen aus. Daraus entsteht die Liste der insgesamt 300 freigegebenen Adressen.
7. Wir testen unsere Gesprächsstrategie, optimieren und starten mit der Akquise.
8. Geschäftskontakte erhalten Sie am Tag der Erstellung. Falls schneller reagiert werden muss, rufen wir Sie direkt auf dem Handy an.
9. Nach Abschluss des Auftrages erhalten Sie auf Datenträger alle Telefonkontakte und Geschäftskontakte